

平成 27 年 7 月 21 日
ダイワボウ情報システム株式会社

ダイワボウ情報システム、「マイクロソフト Office 365 製品 月額課金」の販売を開始 ～クラウド市場拡大への販売と支援体制の強化～

ダイワボウ情報システム株式会社(本社:大阪府中央区、取締役社長:野上 義博、以下、DIS)は、7 月 21 日よりマイクロソフト クラウド ソリューション プロバイダー(以下、CSP)プログラムへ参加し、マイクロソフトの月額課金のクラウドサービスを、販売店様を通じて再販することが可能となります。また、マイクロソフト クラウドサービスと当社が取り扱うクラウド関連のサービスを組み合わせ、提案、管理、サポートを行うことで、ユーザー様に最適なクラウドソリューションを提供し、更なるクラウドビジネスを推進いたします。

DIS は、成長市場と見込めるクラウドビジネスに注力しており、現在 Office 365 製品をはじめ、多数のメーカーのクラウド製品の年間ライセンスを取り扱い、販売しております。クラウドの導入は、販売店様、ユーザー様の認知度向上に伴い、増加傾向にあります。DIS が CSP プログラムに参加することで、お客様からの月額課金によるクラウドサービスのご要望にお応えすることが可能となりました。更に DIS 独自のクラウドサービスを組み合わせ提供することで、販売店様に対してのクラウド製品の取り扱い窓口としての体制を構築し、クラウドビジネスを推進いたします。

■今後の展開について

DIS は、クラウドサービスを取り扱う販売パートナー様向けのサービスとして事前相談窓口を設立し、購入後サポートセンターを立ち上げ、販売前から導入後までサポートいたします。

また、Office 365 の基本設定、操作をサポートできる「Office 365 導入支援サービス(有償)」、PC、タブレット等のハードウェアを最長 5 年まで保証する延長保証サービス「のびるくん(有償)」を同時に提案いただけます。更に、タブレット、SIM フリー端末や WiMAX、LTE 回線サービスとのセット販売等、販売パートナー様と協業し、ユーザー様へ一元サービスを提供する仕組みを構築してまいります。

2016 年 1 月を目標に新しいクラウド専用ポータルを立ち上げ、ハードウェアからクラウドまで一元販売、管理できるサービスを拡充し、DIS クラウド総合サービスへ発展させていきます。

本サービス開始に伴い、2018 年度末までに、販売パートナー様、累計 1,500 社を目指します。

■クラウドサービスを取り扱う販売店様の募集について

- ・クラウド製品の月額課金が販売可能な販売店様
- ・今後クラウドビジネスへの参画を希望される販売店様
- ・クラウド保守、Add on サービスの販売を希望される販売店様

DIS イベント(DIS ICT EXPO、Power Day、Solution Seminar)において、関連セミナーや告知、リクルート活動をしてまいります。詳細につきましては、次のページをご確認ください。

<http://discloud.jp/CSP/>

なお、今回の発表に際し、日本マイクロソフト株式会社 業務執行役員 SMB 営業統括本部 統括本部長 佐藤 亮太 様よりエンドースメントをいただいています。

日本マイクロソフトは、ダイワボウ情報システム様による「クラウド月額課金プログラム」と「Office 365 導入支援サービス」の提供開始を心から歓迎いたします。

ダイワボウ情報システム様は弊社認定ディストリビューターとして長年の実績を誇っております。この度、マイクロソフトが世界で開始したクラウド ソリューション プロバイダー(GSP)プログラムを通じて、クラウドの幅広い取扱い製品とデバイスを同時に提供できる DIS クラウド総合サービスは、多くの販社様が望まれていたサービスの一元化を実現できます。このサービスをご活用いただくことにより、Office 365 をはじめとする弊社クラウドサービスが多くの中堅中小企業のお客様に普及するものと確信しております。

■マイクロソフト クラウド ソリューション プロバイダー(GSP)プログラムとは

再販、サブスクリプションの提供、請求、サポートを通して、マイクロソフトのクラウドサービスを自社のサービスと統合してお客さまに提供することを可能にする新しいビジネス形態です。

Office 365 を含むマイクロソフトのクラウド製品群の月額再販が可能となり、販売店様は、保守を含むサービスの販売や、DIS が取り扱う各種サービス、月額課金製品をパッケージ化して販売いただくことが可能となります。

DIS は、顧客の維持、契約更新、サポートを含む顧客のライフサイクル全体の中で一貫したサービスを提供し、多くの販売店様が参加するチャネルの実現を目指します。

※ダイワボウ情報システムについて

ダイワボウ情報システムは、約 190 万アイテムの商品を取り扱う国内最大級の ICT 関連商品のディストリビューターです。マルチベンダーとして、世界中の多くの有力 PC メーカーおよび周辺機器メーカーに対する圧倒的な商品調達力と、地域密着をモットーとした営業体制で、確かなものを全国すみずみに提供することにより、自然と調和した豊かな情報化社会の発展に貢献いたします。

DIS に関する情報は、以下のページをご覧ください。

<http://www.pc-daiwabo.co.jp/>

※記載されている会社名、商品名等は、各社の商標または登録商標です。

【本件に関するお客様のお問い合わせ先】

【お客様からのお問い合わせ先】

ダイワボウ情報システム株式会社 販売推進 3 部 SW1 グループ 井沢、佐藤、栗原、高岸

TEL:03-5746-6394

【報道関係者お問い合わせ先】

ダイワボウ情報システム株式会社 人事総務部 総務課 長島

E-mail:webadmin@pc-daiwabo.co.jp

TEL:06-6281-9100